

【営業・購買・調達部門の方】【ものづくり企業】必見！！

# THE 交渉人 育成セミナー

セミナー  
POINT

①ビジネスにおいて必要不可欠である「交渉」をワークを交え、基礎から学べます。

セミナー  
POINT

②冷静に交渉でき最良の結果を導き出す「説得力」が養われます。



セミナー  
POINT

③相手との「落としどころ」がわかります！



交渉の目的とは、自身の利益を確保することを第一義として、相手に心から納得していただき、可能であれば相手の利益をも確保することです。

このセミナーでは相手に勝つためのテクニックではなく、お互いの要望を実現させていくためには何が必要かを3時間で学んでいただける内容となっております。ぜひ、この機会にご参加ください！

日時・  
場所

平成30年 **11月28日** (水)

14:00~17:00

堺商工会議所 3階 中会議室

講師

(株)インソース:講師 大内 利之

1989年シャープ(株)に入社後、シャープシステムプロダクト(株)に配属され、システム提案に従事。2004年にシャープ(株)へ配属され法務マネージャーを務め、契約審査・法律相談対応に従事。2016年に日本電産(株)に入社後は法務部長として労務・品質・社内犯罪問題対応に従事している。講師としては主に営業・管理職を対象としたセミナーに登壇し、好評を得ている。

定員

**30名**(先着順、1社2名まで)

当所会員特典

『ザ・商談！  
しごと発掘市』  
(平成31.3.8)  
商談参加費が  
無料に！

カリキュラム

1. 過去の交渉を思い出しましょう
2. 交渉の基礎的な留意点
3. 交渉の手順
4. 交渉の前に必要な知識
5. 交渉におけるポイント
6. 実践演習

受講料

ものづくり商談会  
2018年参加企業

**無料**

堺商工会議所会員 1,080円/名

一般 2,160円/名

# 受講申込書

必要事項をご記入のうえ、FAXにてお申込みいただくか、  
下記メールフォームからお申込みください。

メールフォーム：<http://www.sakaicci.or.jp/entry107.html>

お問合せ先

〒591 - 8502 堺市北区長曾根町 130 番地 23  
堺商工会議所 地域振興課 TEL : 072-258-5504

※申込書にご記入いただきました情報は当所からの各種連絡・情報提供のために利用し、当該事業の目的以外には一切使用いたしません。

中小企業振興部 地域振興課 行

## THE交渉人育成セミナー 受講申込書【11月28日(水)】

事業所名	フリガナ	所在地	〒
TEL	— —	FAX	— —
E-mail			
受講者名	フリガナ	受講者名	フリガナ
連絡担当者	(所属)	(氏名)	
受講料 支払方法	11月20日(火)までに <input type="checkbox"/> 銀行口座へ振込する。 ・ <input type="checkbox"/> 持参する。 ・ <input type="checkbox"/> 無料(商談会参加企業) (当日の支払いは不可。期限までのご入金をお願いいたします。)		
指定口座	【振込先】 紀陽銀行 堺支店 普通口座 176240 三菱UFJ銀行 堺支店 普通口座 0071217 【口座名義】 堺商工会議所 専務理事 野口 徹(ノグチ トオル) ※お振込の際に、「C17」をお振込名義の前にお付けください。 『 <sup>シーイテナナ</sup> C17』 + 『事業所名』(例：C17 サカイナカモズショウテン) ※振込手数料は負担いたしかねます。 ※11月21日(水)以降の受講料返金については、応じかねます。		

### ザ・商談!し・ご・と発掘市(3/8)とは

ものづくり企業が対象の、**東京**で開催する事前予約・審査制の商談会です。  
首都圏への販路開拓に興味をお持ちの方、是非お申込みください。

通常料金(非会員):2000円/1件 会員:1000円/1件

商談会場は

**東京**です