

無料

売上年間ベストストア企業が伝授！

儲かる物販ネットショップの経営戦略セミナー

～楽天市場・Yahoo!ショッピングで売上 30 億円～

2017年におけるB toC（個人相手の取引）の物販系分野の市場規模は8.6兆円を超え、商材別にEC化率をみると、事務用品37%、家電30%、書籍・映像ソフト26%、雑貨・家具20%となっており、この4つの分野の商材に関しては、ネット経由での購入割合が特になくなってきています。

今回は、2007年に腕時計の販売をネットショップ専業で創業以来、毎年のように**楽天市場ショップ・オブ・ザ・イヤー**と**Yahoo!ショッピング年間ベストストア**を受賞し続けている「**株 nanaple(ななぷれ)**」代表取締役 CEO 國分英一氏と、**株ソフマップ**での楽天市場とヤフーショッピング事業経験を活かし2017年独立、現在新興家電・雑貨等の通販サイトを運営している藤井氏を講師にお迎えし、ご講演いただきます。セミナー後は、質疑応答、名刺交換会等を実施させていただきます。ご参加お待ちしております。

EC化率とは？

すべての商取引の内、電子商取引が占める「割合」のこと

【講師】



こくぶ 國分 英一 氏

(株nanaple 代表取締役 CEO)



藤井 智英 氏

(株アンリミット代表取締役)

日 時 平成30年 11 月 21 日(水) 14:00～16:00

講 師 (株)nanaple 代表取締役 CEO 國分 英一氏
(株)アンリミット代表取締役 藤井 智英氏

会 場 堺商工会議所 2階大会議室 (堺市北区長曾根町130番地23)

定 員 80名 (先着申込順) 受 講 料 **無料**

申込方法 下記のいずれかの方法でお申し込みください。

① 下記申込書に記入して**FAX**で申し込み

② **メールフォーム** から申し込み

⇒ <http://www.sakaicci.or.jp/entry103.html>

主 催 堺商工会議所 共 催 高石商工会議所

お問合せ 堺商工会議所 経営支援課 (担当: 松原・西野) TEL 072-258-5503 FAX 072-258-5580

キ リ ト リ

FAX 072-258-5580

儲かる物販ネットショップの経営戦略セミナー 受講申込書 (11/21)

事業所名		TEL	
所在地	〒		
Eメール			
受講者名	(役職)		
受講者名	(役職)		

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・事業運営のために使用します。また、当事業で撮影する写真は所報等で掲載する場合があります。