

ものづくり企業 取引先開拓セミナー

【販路開拓】成功への10の鉄則！！



「身近な成功事例が聞きたい！」との声にお応えして

取り入れやすい実例のご紹介を交えながら
実践的 なノウハウと考え方を分かりやすくお伝えする2時間



■このような方にオススメです！■

- 少人数でもできる開拓営業の手法を知りたい
 - 今は順調だが将来のために取引先を増やしておきたい
 - 「自社に合った」新規開拓方法を知りたい
 - 商談失敗が続き方法を見直したいと考えている
- ↓
- とにかく新規開拓していきたい

日時

平成30年

6月26日(火)

15:00~17:00

場所

堺商工会議所 2階 大会議室

定員

50名

受講料

会員

1,080円(税込)

一般

2,160円(税込)

受講特典①

7/12(木)開催【ものづくり商談会】へ
開場後、優先的に入場することができます！

(詳細は裏面へ)

受講特典②

【ものづくり商談会】当日に
来場企業自社PRシートをプレゼント！

★来場企業自社PRシートには、商談会に来場する中小企業が、自社の商品・技術のPRや求めている技術(外注先)等を記載しています。毎年商談会会場に貼り出しており、「このシートをきっかけに商談が成立した」という事例も数多くあります。

受講企業様には、商談会当日にシートをまとめた冊子をお渡します。待ち時間等を上手く活用し、ビジネスチャンスを掴んでください。

ZACCESS Consulting(株)



鬼頭 秀彰氏

セミナー内容

■なぜ新規開拓がうまくいかないのか？

・よくある失敗ポイント

■販路開拓10の鉄則とその実例

・売込み型から「巻き込み型」への転換

・顧客の反応を激変させる商談方法 等々

「役立ち」情報盛りだくさん！

流通系商社で営業職を経験後、経営コンサルティング会社に転職し、東京本部長、常務取締役を歴任後、2010年に独立。現在、東京及び横浜商工会議所「中小企業アジア展開支援アドバイザー」。

セミナー講師としては、最も難しいとされる新規の販路開拓について、教科書的な講義ではなく、豊富な事例に基づく実践的な手法について解説できる講師として評価されている。

申込方法

堺商工会議所 地域振興課まで、必要事項をご記入の上お申込みください。

〒591-8502 堺市北区長曾根町 130 番地 23

TEL:072-258-5504 FAX:072-258-5580

※申込書にご記入いただきました情報は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用し、当該事業の目的以外には一切使用いたしません。

メールフォームから申込み⇒<http://www.sakaicci.or.jp/entry93.html>

「ものづくり企業取引先開拓セミナー」6月26日（火）参加申込書

事業所名			
所在地	〒		
T E L	— —	F A X	— —
参加者名	(所属)	(氏名)	
参加者名	(所属)	(氏名)	
受講料 支払方法	6月18日（月）までに <input type="checkbox"/> 銀行口座へ振込する。 <input type="checkbox"/> 持参する。 (期限までにご入金いただけない場合、ご受講をお断りすることがございます。)		
指定口座	【振込先】 紀陽銀行 堺支店 普通口座 176240 三菱UFJ銀行 堺支店 普通口座 0071217 【口座名義】 堺商工会議所 専務理事 野口 徹（ノグチ トオル） ※お振込の際に、「 ^{シーゼロサン} C03」をお振込名義の前にお付けください。 『C03』+『事業所名』（例：C03 サカイナカモズショウテン） ※ 振込手数料は負担いたしかねます。 ※ 6月19日(火)以降の受講料返金については、応じかねます。		

中小企業振興部 地域振興課 行

セミナーの実践の場として！

開催日時：2018年7月12日（木）

12:30~16:30

出展企業：中堅メーカー、医療健康機器メーカー、堺の中小企業

⇒公式サイトは5月中旬公開予定

☆☆新規開拓にご活用ください☆☆

ものづくり
マッチング商談会in堺